

VENDEDOR EXTERNO

Viva Gourmet Distribuidora

O que vou fazer?

- Venda externa (visita aos possíveis clientes);
- Recolher amostras do produto semanalmente;
- Demonstração das amostras do produto;
- Negociações diárias;
- Apresentação do negócio;
- Planejamento de vendas;

Quais as Habilidades e Conhecimentos necessários?

- Experiência em venda ativa e externa;
- Excelente comunicação interpessoal e criação de relacionamento;
- Resiliência e foco para fechar negócios;
- Adaptabilidade;

Informações adicionais

- Representação comercial em modelo PJ;
- Possuir moto ou carro próprio;
- Auxílio em cartão combustível;
- Comissão de 4% no bruto vendido mensal (acumulativo) o cliente permaneceu você continua a ganhar;
- Possuir representação ativa de outros produtos;
- Possibilidade de aumento na remuneração em menos de 12 meses;
- Região do **ABC: São Bernardo do Campo, São Caetano, Santo André e Diadema.**